

快递小哥年入60万有何秘诀

“2019年,我的目标是收入100万元,把孩子们接到东莞来上学,让在老家的父母生活更好一些。”正在广东东莞市厚街镇街头送快递的张军延,用爽朗的笑声告诉记者。从河南省南阳市邓州农村走出来的张军延,到深圳打拼13年,从最初月工资1000多元到4000元,到如今的年收入“50+10”万元,张军延说,他靠的是勤劳和真诚。张军延说,他每天从早上7点开始处理单子,10点外出收件,一直到晚上12点结束。“我愿意为自己的梦想加班,因为幸福是靠自己的奋斗得来的。”

第一份工作是搬砖

今年34岁的张军延,已是两个孩子的父亲:一个11岁的女儿,上小学五年级;一个9岁的儿子,上小学3年级。孩子们属于“留守儿童”,至今仍在河南老家,由张军延的父母带着。也就是在去年年底,张军延终于还清了所有外债开始有积蓄。

现在的人们形容辛苦工作,总喜欢说“开始搬砖了”。“我是真的搬过砖,一天挣十几块钱。”张军延笑着说,17岁外出打工,做的第一份工作便是到工地搬砖。搬了三四年砖后,张军延长结实了,身高也到了1米8。2006年上半年,他决定南下广东。到了东莞后,张军延进了一家工厂,他被选为驻厂跟单员,专门负责跟踪供应商的订单进度。“刚进厂时,一个月拿1000多元。后来,随着工龄的增长,收入逐年增加,到2015年时每个月能拿3800多元,有时4000元。”就这么干了10年,那会儿根本没想过自己有一天会跳槽。

从月月亏到月入四五万

张军延说,随着两个孩子慢慢长大,加上老家的房子破了要改建,本来勉强能维持家庭开销的收入突然就应付不过来了。张军延寻思着改变,而恰恰这时,妻子的网购行为,给张军延打开了一扇新的梦想之窗。张军延告诉记者,犹豫再三后,他决定辞职当快递员。

“刚进入公司时,是一个新人,什么都不懂,花光了自己所有的积蓄,月月还亏钱,压力非常大。”张军延说,他拿出自己的积蓄近6万元,买了一辆面包车送快递。2015年6月份刚入职时,张军延每个月只有底薪1500元。自己租房,自己买饭吃,每天要跑四五十公里,车辆的油钱得自己出,每个月都不敷出。

“那时接触的客户收发的都是大件货品,虽然个头大吧,但好多年没做过这么重的体力活,还真有点吃不消!”张军延回忆,一些重达几十公斤的大件快递,有时要从一楼背上7楼客户家里,衣服经常湿透。在连续“亏损”了两个多月后,基本熟悉业务的张军延开始在东莞厚街镇上“单飞”了。送完公司的派件后,他利用业余时间到处找客户揽件。在接受记者采访时,张军延都带着爽朗的笑声,他说对待客户他也一直是这样的。第三个月,张军延意外发现,自己的收入已达到了七八千元。

年入60万元的“秘诀”

总结起来,张军延的独门“秘诀”不外乎这几点:其一,先做市场调研。比如,调研快递公司,调查快递市场存在的问题;其二,面对出现的问题给出对策。他推出了及时接收货物、送货上楼的服务,解决了客户的困扰;其三,想客户之所想,为客户解决困难。比如,他帮忙为客户的货物打包,替客户节约时间等等。

“我除了百分百送货上门,还百分百送微笑。”张军延说话跟他走路的频率不一致,语调温和和缓慢,但脚下的步伐却明显快人一步。他说,这是源于他的“职业病”。

按照公司规定,快递员的收件提成是“1元加上运费的9%”,即收件一个提成1元钱,再加运费提成;而派件(即送件)的提成,则按包裹的重量衡量,越重的包裹提成越高。也就是说,收件越多,送件越多,拿得越多。

张军延告诉记者,他当快递员学徒时,送完快递后就挨个店铺一家家拜访,介绍自己的业务,希望能给自己多揽些客户。

这一轮轮的拜访下来,他听到很多用别家快递的客户反馈了一些问题,主要集中在三个方面:第一,不能及时来接货;第二,货物不能送到收件客户手中;第三,货物经常有丢失,出现扯皮推诿现象。

“有公司的快递员拖个把小时来接货很正常,送到地点后,直接扔在楼下就走了,甚至连个电话都不打给客户。我当时就想,如果我解决这三个问题,那这些客户为何不选择我呢?”张军延说,好在公司要求必须送货对客户手中,那么,他就来解决及时收货的问题。为此,张军延向客户保证,接到电话就来收货,保证货物上楼直抵客户手中。

“我接的第一单生意是一个出货量非常大的客户,现在我跟他合作得非常好。”张军延回忆称,当时去拜访这个老板时,正好他急着要给客户送货,又临时有急事要走,打那家快递公司的电话,说至少要半个小时才能到。

张军延便对老板说,我帮你看着,你去办事吧。等老板回来后,张军延帮他办好了快递交接,把货送走了。“可能是老板看我诚实,也是送快递的,就试着把部分业务交给我做。没想到,这一做,最终把所有的业务都给了我,一做好几年了。”张军延说,好多这样的客户,基本一打电话他就立刻飞奔赶到,就此跟他确立了合作关系,业务量一年比一年多,现在月收入达到了四五万元。“我每天的里程至少是50公里,多的时候超过100公里,好在现在在住宅楼都有电梯,但基本也有一半要

爬楼梯。”张军延说,这些钱都是一个个脚印加一滴汗水堆出来的。

2017年,张军延收入几十万,年终他获得了公司10万元的奖励。2018年,张军延单是收件的总数量就超过30万件。算下来,一天是900多件,收入高达50万元。这一年,他同样获得了10万元的年终奖。而这10万元的奖励,是一堆金灿灿的黄金砖。

梦想年收入百万后接孩子到东莞上学

而说到家人,张军延说,自己苦点累点不算什么,就是对不起家人。

他清楚地记得,2018年双十一期间,他收到的货物堆积如山,早上7点就出门去取货,路上接到妻子生病的信息。因为答应客户要及时发出货物,他只能让妻子独自一人去医院,准备等自己忙完再去陪她。而体贴的妻子在医院挂水时,给他发短信,让他安心工作,她没事了。

如今的张军延,妻子也跟他一起做起了快递员,他们在东莞租了一室一厅的房子,房子里摆了一张大大的孩子们的照片,经常会在晚上孩子休息前跟他们通电话,那是他们夫妻最幸福的时刻。

“你问我今年收入会有多少,应该不会少吧,其实我更想年薪超过百万元。如果真能那样的话,我们到时就可以把两个孩子接到身边来,让他们在东莞上学。”张军延满怀希望地说,其实他还希望,在2020年总结今年的成绩时,自己和妻子两个人能一起上台,拿下10万元的年终奖。

拉萨市消防救援支队在布达拉宫开展火灾扑救实战演练



5月7日,消防人员在演练中向假设着火点奔跑。

当日,为提升西藏自治区消防救援队伍处置寺庙文物古建筑火灾能力,检验社会应急联动单位协同作战机制,拉萨市消防救援支队在布达拉宫举行寺庙文物古建筑火灾扑救实战演练。

新华社记者 李鑫 摄

盗号神器等40个锁屏勒索类恶意程序变种被曝光

新华社天津5月7日电(记者周润健)记者7日从国家互联网应急中心天津分中心获悉,通过自主监测和样本交换形式,盗号神器等40个锁屏勒索类恶意程序变种近日被发现。该类病毒通过对用户手机锁屏,勒索用户付费解锁,对用户财产安全造成严重威胁。

这40个被发现的锁屏勒索类的恶意程序变种包括拉圈圈神器、盗号神器、QQ音乐、钓鱼生成器、极客云播、免费红包领取、卡钻助手、江少专业刷机、盗取QQ密码、SIM应用卡、吃鸡除草隐身、大佬修改器、刺激战场辅助等。

国家互联网应急中心天津分中心安全专家介绍,这些锁屏勒索类病毒恶意行为包括,强制将自身界面置顶,致使用户手机处于锁屏状态,无

法正常使用;私自重置用户手机锁屏PIN密码;监测开机自启动广播,触发开机自启动广播后,便会启动锁屏代码;恶意程序预留联系方式,提示用户付费解锁。

安全专家提醒,广大手机用户不要下载这些恶意程序变种,避免手机操作系统受到不必要的安全威胁;用户在下载手机软件时一定要通过正规应用市场下载,切勿直接点击不安全的网页弹窗安装;对于无缘无故出现的链接或文件,尤其是陌生用户通过短信、微信等工具发送的链接或文件,不要点击或接收;手机上的重要信息如通讯录,需要定期备份,并且要限制各类APP的访问权限,同时,利用各类安全软件进行防护,对所下载软件进行安全扫描,及时识别风险并进行安全处理。

电商平台“代吵架”业务

涉嫌违法

听过代驾、代购、代吃,那您听过代吵架吗?记者在电商平台上搜索发现,确实存在代吵架业务。对此律师表示,网上收费代人吵架骂人,属于违法行为。

服务1元起 除代吵还能全程指导

记者在某电商平台APP中搜索“代吵”,可以看到大量代吵架商品,价格从1元至99.9元不等,而且“服务”还分不文明骂架和文明骂人指导等。

记者注意到一个名为“代吵架×××”的商品,标价1元起。记者点开私聊与对方简单交流后发现,其收费为1分钟1元,具体吵架业务需要加QQ、微信详聊。

另一家标价10元代吵的则能提供更多内容,提供四川话和普通话“双语”服务,也可以选择文明骂人不带脏话,而且自称各种文案俱全。

记者翻看商品界面后发现,有60余人对该商品进行过咨询。

此外,记者还发现有50元起步的高端“代吵”服务,能帮忙吵架,也能代为讲道理。店家商品描述“从小擅长讲道理(歪理),是你吵架路上不可或缺的小帮手。专业代吵(不包含脏话或者恶毒的问候,全凭逻辑打败对方),不赢全额退款!”

不过在面对湖北、重庆、湖南等地时,该店主表示“难度大,要酌情加价”。当记者询问,为什么他要的“起步价”高于平均水平,店主自信地表示:“全程指导吵架,收款透明,包你满意。”而该商品页面的浏览次数也确实高于平均水平,超过1100次。

代吵“剧情”可定制 实时播报“战况”

在与店主进行交流后,记者选了一款30元的“微信骂”,店主称目标对象将本人删除就算骂赢了。

此外,该店家表示,可以提供直接乱骂和按剧本(如“骂渣男剧本”)骂,或者短信骂及电话轰炸。记者注册了新的微信号后,同意了店主加好友的申请,店主马上进入“战斗”状态,各种脏话迅速刷屏,同时该店家还随时给记者截图播报“战况”。

在代吵架商品底部的“猜你喜欢”商品栏中还推荐了一系列类似商品,包括“道歉”“挨骂”等商品。

通过简单交谈,记者被引导至QQ,并添加了客服,对方表示,其实这就是“呼死你”业务,并发来一张价目表,上面显示“18元/一天,38元/三天,68元/七天……”最长三个月不等的价位。对方还表示代呼服务中间可停可继续,并免费让记者体验了被呼的效果。

记者报号几分钟后,一通显示来自贵州毕节电话打了过来,响铃两声后就挂断,在之后又分别收到来自山东济南以及湖南长沙的电话骚扰。但当记者回拨这些电话时,均提示无法接通。

客服表示来电号码为全国随机,不会被手机屏蔽。因为骚扰效果是不间断的,所以尤其对于做生意的人来说,影响很大。但如果想让对方连手机都用了,他们也能提供价位更高的服务。

5月6日记者就该问题向某电商平台进行举报。该平台在受理该举报后,显示将在5个工作日内,对举报内容进行核实。

代吵架侵犯名誉权 情节严重或涉侮辱罪

北京英淇律师事务所的夏广域律师认为,网上收费代人吵架骂人,属于违法行为。吵架骂人侮辱人格,会受到治安处罚。如果以此牟利,其所得也属于违法所得,应该没收。如果支付费用也可以要求退还,因为双方的民事行为违反公序良俗。

北京中盾律师事务所的张建锋律师也认为,代吵架骂人首先涉嫌行政违法,其违反行政管理处罚法,应予以警告、罚款、拘留等处罚。

其次代吵架骂人涉嫌侵犯他人的名誉权和隐私权。应停止侵害、赔礼道歉、恢复名誉,并赔偿损失。若情节严重时,还可能涉嫌侮辱罪。

谈到“呼死你”业务,张建锋律师认为其主要涉及民事侵权,“利用‘呼死你’等外挂软件对他人进行骚扰,严重影响他人的正常生活、休息和工作,侵犯了他人的通信自由权和身体健康权。如果这种手段的实施是为即将开始的犯罪行为进行前期准备,情节严重,还可能被追究刑事责任”。

对于网络交易平台来说,提供者明知或者应知销售者或者服务者利用其平台侵害消费者合法权益,未采取必要措施的,依法与该销售者或者服务者承担连带责任。

本报综合消息