

小长假首日3万人逛晚报车展

“我们看好晚报车展，她从未让我们失望。”
“每年都来，收获颇丰。”
“规模大、车型多、优惠好，买车来晚报车展就对了！”
“年年办，届届新，热气腾腾的晚报车展，成为我们车企开启优惠、利好市民的重要机遇。”……

4月29日“五一”小长假首日，承载着全省汽车行业“春暖花开”殷切期待的车市大集——第25届西宁晚报“五一”车展热闹开市！

青海国际会展中心，人潮涌动、摩肩接踵、好不热闹！当日还不到9点，展馆外就聚集了等待观展的人群；开市后，大批参观者涌入展馆，由于前往参观的人络绎不绝，原本计划在18点闭市的车展，将近19点才闭市。据不完全统计，当日有近3万人前往观展。

同时，展馆里展商云集，40款新车争相亮相，60余个国内外品牌领衔车市风向标，千余款热销车型惊艳登场，覆盖进口、合资、自主品牌。

作为西宁乃至青海地区规模最大、人气最旺、成交最好的车市盛宴、行业平台，西宁晚报“五一”车展积极发挥大型展会提振消费信心、促进经济加快复苏、推进消费升级等方面的积极作用，为聚力建设现代美丽幸福大西宁贡献力量。

“晚报车展更有魅力了”

又一次参加晚报车展，有没有感受到什么变化？这个问题记者不仅问了自己，也问了很多参展商、市民，大家的回答各有侧重，但归结起来还是五个字：更有魅力了。

“上午刚一开门，门外集聚已久的观展市民便有条不紊地进入。晚报车展一直以来都是最具人气的车展，今年的销售量我们拭目以待。”车展主办方相关负责人说。

随着时间一点点推移，发布会接二连三有条不紊地进行着，迷人的模特们也纷纷出场，展区里到处都是端着相机拍照的观展群众。

新能源、智能化、科技化内容无疑占据了车展C位舞台；长城炮、星途全新一代揽月等新车发布活动不断；精心布置的展区，可以通过线上科技馆查看车型、预约试驾；设置大型卡通人偶互动环节，参与者可获得精美礼品，观展还能抽盲盒、获得品牌纪念礼品……

小到数十平方米的基本展位，大到上百平方米的特装展位，为了在本届车展中脱颖而出，参展商们使出浑身解数，展开全方位较量。

“新”产品、“酷”科技、“潮”流，让人们应接不暇，不断见证着一个个创新技术从概念到现实的转化，感受中国汽车高质量发展发展的强劲脉搏，呼应着人们对美好生活的向往。

开展半小时，首辆车就成交，接待上百批次客户，倾听无数个客户需求，一遍又一遍沟通购车方案，见证交易成功的礼炮声此起彼伏，彰显出晚报车展的强大磁场和独特魅力。

历经14年的锤炼，晚报车展已经办出了规模、办出了气势、办出了创意。在广大参展商眼里，晚报车展已成为全省“最会卖车”和“最能卖车”的车展。

“连夜驱车近十个小时，就是为了来晚报车展看看。”旅途再辛苦，都无法阻挡解腾飞前来观展的脚步。在他看来，晚报车展也成为“年度购车绝佳时机”“最实惠的车展”。

“今年的车展很不一样”

“今年的车展很不一样，为了回馈广大消费者，免收门票，这不仅体现西宁晚报的社会责任担当，也为提振西宁市场乃至青海市民消费信心、扩大内需市场，推动经济消费提升作出自己的贡献。”车展组委会相关负责人表示。

横跨整个“五一”小长假，晚报车展为你带来更多精彩！

4月24日起，我市投放小型汽车全新号段：青A000G1—青A999G9，共计9999个号牌，用于西宁互联网预选机动车号牌，市民在车展购车的同时，还可以选择自己心仪的车牌号，可谓恰逢其时。

3月10日至5月31日，市商务局为市民提供了总费用300万元的购车红包补贴，也为车展购车提供了更多优惠。

买车送充电桩，分期购车利率低、审批快、服务好，机动车一站式检测服务，从现场选车到购车贷款、汽车装潢，为广大市民提供点对点、面对面、多样化的购车服务体验。

“每次买车都来，晚报车展从未让我失望！今年来买车还可以享受选号、购车补贴等利民惠民政策，真是好极了！”市民张成激动地说，来晚报车展最大的好处就是让人省时省力，免去了东跑西颠的麻烦，在车展上，所有高、中、低档车型都集中在一起，可以一次性进行对比，从价格、车型、服务、售后等方面进行全方位了解，比自己在外面跑两个月的效果还要好。张成表示：“经过几年的见证，晚报车展已经成为百姓最热衷的购车之地。”

卖出了新车、买到了好车，笑容爬上了越来越多人的嘴角。看好晚报车展，晚报车展办得有成效，办得更加精彩，成为大家共同的心声。（记者 樊娅楠）

精彩！晚报车展惊喜不断



黎晓刚 摄

“晚报车展看得十分过瘾，买得更实惠！”“晚报车展首日我们就售出15台车，真是令人惊喜不已！”靓车应接不暇，精彩演出轮番上阵，炫酷新车全面亮相……4月29日，第25届西宁晚报“五一”车展在青海国际会展中心盛大开幕，展会首日，车展带来的连连惊喜让积攒已久的购车热情得到释放，市民购车意向高涨，销售顾问忙着接待一波又一波的客户，掀起购车热潮。

惊喜一：多重优惠叠加激发购车热情

4月29日一大早，青海国际会展中心内人头攒动，各个展馆内热闹不已，众多汽车品牌纷纷亮相。一辆辆崭新的汽车在灯光的照耀下光彩夺目，不仅吸引了观展人的目光，更吸引了摄影师们的“长枪短炮”。记者在现场看到，全新的车型引来不少车迷驻足观赏，不少参观者兴致勃勃开门试驾，感受车内的新款内饰及配

置。参观者告诉记者，晚报车展每次都惊喜连连，看得十分过瘾，买得更实惠！“今年年初就打算买车，就等车展下单了。”刚刚选定新车的市民李涛说，自己选购了一款上汽大众朗逸，车企有优惠，再叠加政府补贴的消费券，综合优惠能比预计省下两万多元，还是很划算的。

车展直降7万，综合优惠1.3万元，零首付零利息3年八折回购，特价车51900元……车展上的多重优惠让百姓尽享淘车之旅。

惊喜二：主流车“网”打尽

记者看到，此次车展上，有宝马、奥迪、上汽大众、东风日产等60多个国内外汽车品牌。其中，既有受年轻人喜欢的轿跑车，也有受中年人青睐的城市SUV，更有受车迷追捧的新能源车。来自遼源的苏先生告诉记者，他是专程来车展买车的，他说，西宁的汽车4S店大多分布在东

川、城南等地，平时根本没有时间“东奔西跑”选车购车，即使搭上几个周末也未必能选中自己喜欢的车。“买车嘛，难免要选几款中意的车型比较一下，车展免去了我们看车选车的奔波之苦，一圈转下来不到半天时间，所有目标车型和售价都了然于胸。”据了解，今年车展涵盖了进口、合资、自主品牌品牌，可以说已将市场主流车型“一网”打尽。

惊喜三：消费热情释放 经销商信心足

“送装潢内饰，送终身免费保养服务，送交强险、商业险，购车抽奖，直降2万元……凡是我们能拿出来的优惠都送了！”销售顾问忙着开订单边告诉记者。“开展不到两小时已经订出去6台车，看得出大家积攒了许久的消费热情，购车意向都很强，我一上午忙着接待客户还没喝口水呢！”在比亚迪汽车展区，销售顾问杨经理告诉记者，此次车展他们组织了比亚迪“秦”“元”“唐”“汉”“宋”以及“海豚”“海鸥”“驱逐舰”“海豹”等车型来参展。他表示，晚报车展成了政策落地、拉动消费的最好体现，极大地提振了消费信心。“在免收门票的加持下，人气太旺了，截至中午我就接待了六七十组客户。”奥迪汽车展区销售顾问说。

惊喜四：新能源车格外“抢镜”

“我们这款比亚迪汉EV使用超安全刀片电池，续航可以达到715公里。车辆搭载的宽温域热泵技术，冬季开车续航可以提高20%。”在比亚迪汽车展区，销售人员向记者介绍。“我看车展还是从实用出发，最关注电动车的续航里程问题。”西宁市民刘先生告诉记者，尽管不少纯电动车型设计新潮、颜值出众，但“里程焦虑”一直是他购买电车最大的顾虑。但是这次车展逛下来让他欣喜的是突破500公里续航里程的电车太多了，比如奥迪的Q4纯电SUV，问界M5 EV等，他已经锁定了目标车辆，准备下单。（记者 小蕊）

今年晚报车展：比拼智能化的舞台

本报讯（记者 小蕊）自动泊车、驾驶员座椅记忆、智能无钥匙进入……4月29日，第25届西宁晚报“五一”车展火爆开幕，记者看到，今年车展现场成为各家汽车厂商比拼智能化的舞台，电动化、智能化、数字化……未来出行还有哪些想象空间？跟随记者来看看本次车展现场有哪些科技元素值得关注。

车位停不进去，自动泊车来搞定

你是否也在为平时停车所困扰，车位停不进去？方向盘不知往哪儿打？越着急越停不进去，别着急，有一项高科技——自动泊车，可以瞬间化解停不进车位的尴尬。所谓自动泊车就是汽车自带车位识别系统，通过雷达和摄像头自动分析车位情况，只要你选定目标车位，系统就会自动规划并实时更新泊车的路线，整个过程车辆会自动完成转向、换挡、制动或加减速，无需车主干预就可以来个漂亮的停车入位。在晚报车展上这样的车有很多，大众凌渡、奥迪Q5L等都是女性购车者不错的选择。

汽车座椅经常调，记忆功能来帮您

汽车座椅还有记忆功能，这可真神奇，它能记住什么呢？“比如说平常家里一辆车夫妻两人开，就要经常调节座椅、靠背等位置，很麻烦，座椅记忆功能的出现，帮助我们很好地解决了这个问题。”汽车

销售人员介绍，座椅记忆是在座椅中内置了记忆芯片，可以存储用户设定的信息，在需要调取不同用户的信息时，座椅会通过电动调节的方式还原用户的座椅位置、保证驾乘人员的舒适度。

忘带车钥匙 手机App远程控制轻松解决

只需在手机上安装好App，登录后和具体车辆关联，忘带车钥匙，也能进入汽车，并且在冬天的时候可以提前启动汽车进行预热，待进入车内时，已是温暖如春。还有人脸识别、手势识别、高级驾驶辅助系统、AR导航……怎么样，这些高科技有没有惊艳到你，晚报车展横跨整个“五一”假期，赶紧来“打卡”吧！

假期第一天晚报车展迎来观展热潮

本报讯（记者 啸宇）昨天是“五一”小长假第一天，也是第25届西宁晚报“五一”车展的第一天，车展上人流如织，出现爆棚的景象，看车、试车、砍价、订车，车展极旺的人气令参展商们欣喜不已。

作为区域性车展，晚报车展已成为老百姓节假日休闲娱乐的首选去处，成为大家赏车、看车、买车的必去展会。当然，选在“五一”假日消费的黄金节点举办晚报车展，无疑是汽车厂商施展品牌魅力和集中“放价”的最佳舞台，晚报车展也成为消费者赏车购车的最佳平台。记者采访了解到，本届车展每一家展商依然推出了自己拿手的品牌和不同程度的价格优惠。别克展区作为晚报车展A馆中的一个较大展台，展出了越野昂

科威plus、威朗pro等九款品牌车型。展台工作人员告诉记者，这次他们展台推出的这几款车型，都是极大适合现在消费者对SUV车需求的车型，受到了很多男性消费者的青睐。市民王先生说，他们早已在店里看好了车型，来车展就是想拿到最低点的价格，在晚报车展上他如愿以偿了。

BMW5系日付低至49元、置换或大用户购车还可尊享限时补贴（最高2.8万元）……记者采访发现，在车展上，汽车经销商为了提高销量，开展了各种降价优惠、送精品活动，宝马月享60期零首付，一汽奥迪车展期间订车可享5年60期超低压力金融方案等优惠和终身质保等，都受到了消费者的欢迎。为了活跃车展激活消费，

车展上还开展了一些抽奖类的活动，正是这些优惠活动和车展的火热氛围吸引消费者趋之若鹜，满足大家优惠购车需求的同时，使得车展热闹异常堪比旅游景区。

“S90全系享限时2亿补贴，至高享10000元购车补贴”，在VOLVO90车型前正在试车的市民胡女士说，这个“五一”景点上人太多太拥挤，所以她们一家人就来逛车展了，正好家里也有换车的想法，VOLVO全系车型都有大幅度优惠，也是她们中意的车型，所以十分心动。

采访中市民吴先生告诉记者，晚报车展各种品牌、各款车型聚集，不少新车亮相，既利于消费者选择适合自己的爱车，也让许多西宁人节假日有一个好去处。