

彩票集藏爱好者话福彩



孙晓明



陈明德



李西云

随着福彩事业的蓬勃发展,近年来,福利彩票被越来越多的收藏爱好者认识且关注,其集藏热度持续升温。近日,“走进重庆福彩”观摩活动迎来一群特殊的观摩者——彩票集藏爱好者。他们中,有重庆福彩前行的开拓者,有陪伴福彩30多年的资深购彩者……因为对彩票集藏的共同爱好,他们共聚一起,追忆往昔、分享美好。受邀参与此次活动的原重庆市福利彩票发行中心副主任孙晓明,还有另一个身份——即开型彩票收藏家。作为重庆福彩“元老”,孙晓明曾参与设计发行“重庆风采”传统即开票,该票题材独特、印制精美,曾获60种珍稀彩票银奖,受到广大彩票集藏爱好者追捧,现存量极少。“这可是我们重庆福彩的镇店之宝!”观摩重庆福彩文化展厅时,孙晓明指着“奖券品种一览”展览区的珍稀彩票,激动地向大家介绍。说起眼前这些彩票背后的故事,孙晓明如数家珍。如果说重庆福彩文化展厅浓缩了福彩的历史与印记,那么运营监控中心则展现了重庆福彩的科技运用与创新探索。超大液晶显示屏上,彩票销售业务数据、彩票业务相关系统监控、销售网点安防运行监控等实时动态一一呈现,为重庆福彩的高质量发展提供了坚实的技术保障。小小的福利彩票,不仅承载着幸运,还承载着购彩者的爱心。在重庆市第三社会福利院,观摩团参加了福彩“爱心物资”捐助公益活动。截至去年年

底,重庆福彩已累计筹集公益金近200亿元,为社会福利事业作出巨大贡献。“走进重庆福彩”观摩活动作为打造“阳光福彩”、提升公信力,推动福利彩票高质量发展的一项创新品牌活动,自去年启动以来已多次开展,在福彩和社会公众之间架起一座沟通交流的桥梁,进一步传播“公益、慈善、健康、快乐、创新”的福彩文化理念,让更多人感受福利彩票的公平、公正、公开。

孙晓明:发行年代、历史背景是决定彩票价值的重要因素

“这些彩票都很有收藏价值,大家可以看一看。”观摩现场,孙晓明特意带来了他珍藏的彩票,供大家欣赏、交流。从福利彩票发行之初,孙晓明就开始收藏彩票。多年来的收藏经验,让他对彩票收藏价值有了自己的一套评估标准。孙晓明认为,发行年代、历史背景是决定彩票价值的重要因素。

孙晓明表示,现在的彩票品种越来越多,构思精巧、画面精美,票面内容逐渐成为人们收藏彩票关注的重点。

李西云:每一次集藏都是一次和时间、历史的对话

“我一直爱好收集,在收集彩票前喜欢收集烟标、火花等。”70岁的收藏名家李西云收藏彩票已30余年。他说,开启彩票收藏之旅缘于偶然发现彩票上有各种花鸟、山水

等精美图案,很是吸引人,从那时起便一发不可收拾,一直坚持了下来。

从1991年至今的32年间,李西云收集的彩票有数十万张,重庆福彩发行的第一张彩票也在其中。“这个‘时时彩’,或许很多人都没见过。”提起自己珍藏的彩票,李西云的笑容中充满了得意和自豪。“现在的彩票设计、图案、印刷材料越来越丰富,表现手法也比以前更多样。”他表示,收集彩票更关注的是彩票本身的深厚文化内涵,“拿出来翻看时,会觉得每一次集藏都是一次和时间、历史的对话。”

陈明德:“重庆风采”开启了我的彩票收藏人生

此前喜欢收集邮票的收藏名家陈明德,在2000年“重庆风采”试发行时,无意间看到了这张彩票,从此便开始了彩票收藏生涯。“我之前觉得收集彩票和收集邮票差不多,但后来慢慢了解才知道,二者区别还是挺大的。”陈明德表示,他对福彩公益理念非常认可,加上彩票票面设计越来越新颖,艺术性也越来越强,陈明德更加坚定了收藏彩票的决心。他表示,目前已经收集到了近万张彩票。

(摘自 中国社会报)



一年时间如何做到顾客盈门?

青年兴则国家兴、青年强则国家强。在福彩战线,有一批这样的青年工作者,他们有理想、有爱心、有担当,奋战在福彩战线最前沿,激起福彩奋发向前的蓬勃力量;他们肯钻研、善思考、重实践,在转型发展的道路上勇往直前。福彩因青年而发展壮大,青年因福彩而有了事业舞台。让我们走近这些优秀的青年工作者,聆听他们的故事,寻找青春最美的样子。

榜样之星——武婷

2021年10月,银川市兴庆区多了一家福彩门店,起初并不打眼,光顾的人也很少。

时间来到2023年,一年多过去了,曾经清冷的门店如今顾客盈门,月销量从最初的几千到现在的十几万,稳稳地站住了脚跟。

如何做到这般境况?背后做了哪些努力?从64010404福彩销售站站主武婷身上,我们看到勤奋刻苦、创新向前,才是做好福彩销售工作最好的法宝。

勤奋刻苦:小白变精英

开店初期,人气并不高,武婷回忆,“偶尔来几个人聊聊彩票,我还不能对答如流。”

这让武婷意识到“打铁还需自身硬”的道理,要做好经营,业务知识要“过关”,“购彩者都不信服,何谈生意呢?”

为此,武婷开始恶补福彩游戏玩法,她经常在网上订购各类学习资料,深夜闭店后,一个人继续在店里学习演练,不到一个月,硬生生把自己从“福彩小白”逼成“福彩精英”。

专业水平的提升在购彩者身上得到良好的反馈。对于老购彩者,武婷与他们顺畅交流,时不时分享选号心得;对新粉丝,她更是通过耐心专业的讲解,将他们发展

成铁粉。“在武老板这里买彩票,明明白白就是舒服。”

销售知识不断增加的同时,武婷加强了宣传活动,她看上了店外三米的位置,将刮刮乐摆在店门口销售,配合着喇叭宣传,趁着夜间居民遛弯的黄金时间,将刮刮乐打造成引流纳新的小妙招。

“走一走,看一看,有份好运等您哟!”武婷的卖力宣传成为当地纳凉遛弯的一道风景线。

服务与宣传齐发力,慢慢地彩站的人流量上来了,中奖率提高了,销售业绩水涨船高。贴满屋子的中奖彩票,嘹亮清脆的吆喝声,不难窥见武婷的专注学习、勤奋刻苦、不懈努力。

创新不止:销量步步高

客流量上来后,如何稳定客户群体,让他们持续关注并支持福利彩票,这是武婷心中放不下的“课题”。

她私下没少琢磨这个问题,一次购物过程中,受超市会员制度的启发,她萌生了“彩票会员制”的想法。说干就干,武婷自费购买了会员平台软件,在店里推行会员制度。

注册成为会员后,购彩者可以看到自己的消费记录和积分,积分达到一定程度可以兑换精心准备的礼品。这一创新举措增加了店里的人气,不少购彩者纷纷申请加入会员。

“彩票在哪买都是买,这里还能换奖品!”“积分制,礼轻情意重,就愿意到这里买。”

因为积分制,店里的销量更上一层楼。彩站开业一周年之际,武婷更是开动脑筋,策划了周年庆购彩抽奖活动,凡是进店购买彩票,不论消费金额高低,就有机会抽奖。



宁夏银川:武婷

爱琢磨多尝试 不抛弃不放弃

公益福彩 青春力量

奋斗 奉献 青春 责任担当 未来

早早定制了条幅挂在店门口、精美充足的奖品摆在店前,耀眼的宣传方式吸引着过往的路人,停下脚步一探究竟。彩站的知名度也在口口相传中得到进一步提升。

在武婷看来,会员制度和抽奖活动是一种稳定客源的营销手段,更是对购彩者的感谢和回馈,“一个小小举措,让我与顾客建立了良好的关系,我会坚持下去,让公益事业在我手中发扬光大。”

(摘自 中国福彩)



福彩公益金助力广州“充电计划” 帮助困境母亲创业就业

5月11日,由广东省广州市福利彩票公益金资助、广州市妇女儿童发展中心主办、广州市巾帼社会工作服务中心承办的2023年“玫瑰计划”困境母亲关爱项目——“充电计划”困境母亲创业就业服务活动启动。

“充电计划”困境母亲创业就业服务是“玫瑰计划”困境母亲关爱项目三大板块之一,旨在联动各方资源,搭建困境母亲创业就业互助平台,提升困境母亲就业能力,促进困境母亲走出家庭融入社会,增强朋辈关系的建立,形成互助支持网络。

妈妈们分组学习制作蛋糕

本次活动开展了“橘子面包烘焙教室”赋能系列活动,邀请专业烘焙老师讲解烘焙知识和技能。妈妈们积极认真投入、互帮互助,合作完成杯子蛋糕的制作。

值得一提的是,活动开始前,妈妈们就早早来到现场,两两结对排排坐,前后桌间相聚聊天,现场氛围活跃,仿佛置身中学课堂,“学生们”对这场“课外活动”充满了期待。

“之前我自己在烘焙上有一些研究,但都是自己尝试,拿出来卖是不行的。现在有这么专业的学习机会,真的很开心,很感激。”陈阿姨希望自己学有所成,为后续创业就业增添一项专业技能。

“我非常享受这样的时光。”首次尝试蛋糕制作的刘妈妈表示,蛋糕烘焙是一门新手艺,大家都不会,在“手忙脚乱”中一起学习,有时老师过来指导,有时看看隔壁队友,大家互相讨论,氛围非常惬意。做完蛋糕后,大家还可以聊聊天疏解压力。

带领困境妈妈创业就业

自2013年起,“玫瑰计划”困境母亲关爱项目已陪伴困境母亲走过了十年岁月。与往年不同,今年项目特别关注困境母亲创业就业需求。

“玫瑰计划”困境母亲关爱项目相关负责人表示,团队项目服务过程中发现,困境母亲由于需要长年照顾生活无法自理的孩子、工作时间有限,同时家庭医疗、生活支出等费用却不低,她们往往面临着较大的经济压力。如何在照顾家庭的同时实现创业就业,成为她们共同面临的难题。

针对这一困难,“玫瑰计划”困境母亲关爱项目决定开展“充电计划”困境母亲创业就业服务活动,通过“橘子面包烘焙教室”赋能系列活动,提供创业就业服务。

据悉,除技能培训外,活动还将组织困境妈妈前往相关作坊参观学习,搭建早餐车、公园轻饮食摊位、企业电商等线上线下销售平台,同时联动社会企业提供行业专业指导,形成“橘子面包”品牌效应,为妈妈们提供创业全链条帮扶。对于还未做好创业准备的妈妈,活动也同时联动社会资源在岗位供应、上岗时间等方面提供针对性帮扶。

除就业创业服务外,“玫瑰计划”困境母亲关爱项目还将关注困境母亲的心理情绪、合法权益保障、家庭教育等方面需求,开展心理、法律、陪伴支持服务以及家庭教育服务。

(摘自 公益时报中华彩讯)

