

暑去秋来 收获满满

处暑至,微风来
夏日炎热消散
热闹蝉鸣渐止
“离离暑云散,袅袅凉风起”
暑去秋来,收获满满

福彩助老,添彩夕阳

福彩坚持“扶老 助残 救孤 济困”发行宗旨,心系老年人福祉,助推养老服务社会福利事业发展,让“老有所养、老有所依”的梦想一步步变成现实。



一碗长者饭,温暖老人心。沙县区慈善长者食堂,为全区特殊困难家庭和独居高龄老年人提供低偿助餐服务,政府补贴后,60岁以上老人每餐餐费不超过5元,切实解决了老人吃饭难题。福彩公益金持续支持全国老年助餐服务,守护“幸福味道”。

巧手画团扇,相聚好时光。青岛福彩联合专业美术机构,走进隆德路青岛福彩养老院,陪伴老人开展“福彩送清凉 巧手画团扇”公益活动。在精美的团扇上描绘夏日美好,让老人绽放笑容,福彩志愿者的温暖陪伴,让老人们享受丰富多彩的晚年生活。



福彩助残,照亮前路

福彩持续关切残疾群体,陪伴他们抵挡风雨,伸出温暖援手,播撒爱心之光,照亮他们前行之路,为他们撑起美好明天。

尽一份爱心,添一份希望。对于残疾儿童来说,越早康复,越早绽放美丽的人生。在福彩公益金资助下,苏州市社会福利院儿童福利中心开展康复教育训练项目,坚持让每一个重残儿童“动”起来。帮助他们走好康复之路,逐步提高认知自理、情感交流的能力。

送一份关怀,亮一盏明灯。就业创业,是残疾人自立自强之路,也是他们提升幸福感、获得感的重要支撑。7月,云南福彩开展“残疾人就业创业解读”公益讲座,为残疾人自立谋生打通了更多渠道,推动全社会形成支持残疾人就业创业的良好氛围。



福彩助幼,护航成长

福彩一直关注困境儿童和青少年,用实际行动帮助孩子们解决困难,暖暖关爱情,拳拳关切心,用爱心铺就成长路。

书香添快乐,阅读伴成长。临近六一,“希望山东·为福添彩”关爱留守儿童活动走进德州武城县四



女寺镇明德小学,为孩子们捐建“福彩希望图书室”并带来了一堂精彩的素质教育课程。自2016年起,8年来,活动辐射农村学校60余所,累计为15000多名农村儿童提供了物质和精神方面的帮助与关爱。

美好向未来,托起“心”希望。“孤儿医疗康复明天计划”(以下简称“明天计划”)项目是福彩公益金在全国范围内进行的一项大型公益性行动,由民政部组织、各级民政部门具体实施,主要针对0-18周岁孤儿开展的医疗康复项目。廉江市福利院小锋和小吉在2018年检出患有先天性心脏病,这个夏天,在“明天计划”帮助下,他们接受了心脏手术治疗,目前恢复良好。



福彩助困,爱心接力

福彩坚持守护在困境人群身边,急人所急,扶危济困,发挥小彩票的大爱心,为需要帮助的人提供温暖援助。

帮助流浪者,重返回家路。“福彩爱心临时救助点”对流浪乞讨人员和临时遇困人员提供及时有效救助,建立街头流浪乞讨人员发现机制,做到“早发现、早救助”。在淮安市救助管理机构“开放日”活动中,5位福彩销售员收到志愿者聘书,感谢他们一直以来对流浪走失人员的帮助。



夏日“充电季”,信心“加油站”。为提升困境母亲就业能力,广东省广州市福利彩票公益金资助的“充电计划”启动,该项目以烘焙行业为切入点,为困境妈妈提供技能培训,并提供创业全链条帮扶。项目还联动社会资源,为求职者提供相应岗位,助力困境妈妈走好职场之路。

夏日有尽,爱心无尽。一件件温暖的小事,一个个感人的故事像一朵朵浪花,汇聚成公益海洋,记录着平凡岁月的不平凡!

中国福利彩票凝聚社会大爱,彰显公益价值,愿我们与爱同行! 奔赴秋日,共筑美好! (摘自 山东福彩)



小岗位也有大作为 2022年度全国福彩电脑票百佳 销售网点的销售秘诀



2022年度全国福彩电脑票百佳销售网评选出炉,北京丰台区11127062福彩销售站赫然在列,这家经营十余年的老店,究竟有着怎样的销售秘诀呢?

在丰台区角门北路,远远就能看见一个鲜红的招牌,“福彩”二字显眼而又鲜亮。走近可以看出销售站店面不大但客流充足,晌午时分依旧人来人往,店内的销售员郭瑞正在柜台前忙碌着。谈及此次荣获中国福利彩票发行管理中心授予的“2022年度全国福彩电脑票百佳销售网点”荣誉称号时,郭先生满脸笑意,他告诉我们,优异的成绩离不开背后的努力。

自得其乐才能有所作为

经过一番了解,我们得知郭先生从事福彩行业已有4个年头。起初,他在一次与销售站主偶然的攀谈中了解到福彩的公益属性,对此很认同,便毅然决然投身福彩行业。从事自己热爱的事业,大大提高工作积极性,为销售站今日取得的成绩奠定了良好的基础。

坚持固定的营业时间,是对购彩者的基本尊重。

郭先生告诉我们,这么多年不论刮风下雨还是节假日,他每天9点准时开门,晚上必须等最后一位购彩者离开才关门,营业到深夜更是常有的事,在他看来,坚持固定的营业时间是购彩者提供稳定购彩环境的首要环节。

坚持学习,才能常做常新

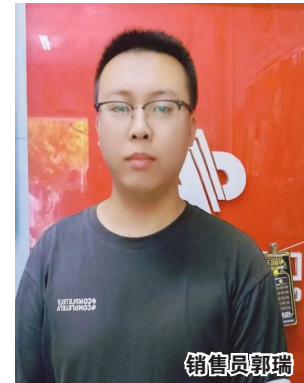
即便在如此繁忙的工作下,郭先生依旧保持着学习的心态。他不仅积极参与福彩中心组织的各类培训活动,提升自己的专业水平,还经常与购彩者一起分享购彩经验,闲暇时还会关注国家大事以及社会新闻,全面拓宽自己的知识面。“懂得多,才能与购彩者有话题可聊,只有熟络了,才能精准判断购彩者的意愿与需求”,郭先生颇有心得地说道。

主动宣传才是制胜关键

除了常规的销售方式外,郭先生经常通过朋友圈或视频平台进行主动宣传,比如几个月前,销售站中出的刮刮乐“好运十倍”一等奖40万,大家的购彩热情就因大奖的到来而高涨,销售站的销售业绩也有所提高。除了宣传中奖喜讯,郭先生还会宣传一些福彩相关活动以及公益理念,在他看来,把最新活动信息第一时间告知购彩者也是做好服务的体现。

郭先生表示,能够在福彩销售岗位上,见证购彩者开心的瞬间,享受彩票带来的乐趣,他十分满足,未来他将会带着这份来之不易的荣誉,继续深耕在福彩销售一线,为购彩者做好服务,争取再创佳绩。

(摘自 京福京彩)



销售员郭瑞



中国福利彩票
WWW.QHFCW.COM

扶老 助残 救孤 济困



扫描二维码
下载福彩APP