

市民眼中的晚报车展之变

10月1日,晚报十一车展进入第二天,一大早青海国际会展中心内就挤满了前来观展的市民和车迷,记者明显感觉到第二天晚报车展的人气大大超过车展首日。

“买车我只相信晚报车展”“购车我就认准晚报车展”“晚报车展上的让利优惠是全年最大的,错过金九银十购车季就要等到下一年。”在采访中,记者听到最多的就是对晚报车展的肯定和点赞。

品牌就是口碑。作为青海会展品牌、青海车市名片,已经举办14年的晚报车展在西宁乃至青海地区早已得到业内的认可,年年办、届届新,究竟是什么原因让晚报车展大受好评呢?记者穿梭在车展的人流中探寻着其中的秘密。

变化一:

规模一年比一年大

从起初的外场展览到走入青海国际会展中心,从只启用室内一个展馆到室内三个展馆加室外全部场地,本届晚报车展的面积超五万平方米,和历届相比规模较大,同时品牌增多,从单一的合资品牌、主流品牌到如今的自主品牌、新能源车品牌,晚报车展不仅见证了青海车市的成长,也见证着汽车产业格局的变化。走在晚报车展上,记者既见到了连续14年参加车展的“老朋友”,也邂逅的首次参加晚报车展的“新朋友”。

“上汽大众与晚报车展一起成长了14年,我记得那个时候车型比较单一,桑塔纳因为一句‘走遍天下都不怕’的广告语,是当时较受欢迎的汽车,但我们参展时十分胆怯,也不敢储备太多的车就怕积压,可如今你看,展台全部精装,各种车型备货充足,眼下流行的新能源车我们也有。”上汽大众4S店负责人告诉记者。

“我们是第一次参加晚报车展,虽然车辆在青海市场的认可度不高,但是晚报车展成熟的平台让我们有了更好的发挥,两天时间,我们的热门车型卖了两台,这对我们是种鼓励,太感谢晚报车展了。”星途汽车销售负责人表示。

变化二:

一站式购车体验感更好

“在晚报车展购车真是太方便了!感谢晚报车展带来这么好的购车体验,希望晚报车展再创辉煌。全款购车、4S店帮你上牌照;贷款购车、金融机构现场办理、手续齐全半天就能放贷;还有免购置税、赠送交强险、送汽车装潢、现金直降等多种活动,你说这么方便、又在家门口的车展我们怎么能不来。”市民康先生每年都来晚报车展,在谈及自己逛车展的感受时他感慨万千。

“目前各部门都在不断地推出各种便民政策和扶持措施,助力经济加快复苏。我们汽车4S店也顺势而为,将更多的让利政策倾斜到了晚报车展上。福利多多、价格优惠,这让晚报车展越来越亲民,越来越吸引消费者,现在我们的客户都认可晚报车展,也都愿意在晚报车展上购车。”比亚迪4S店负责人向记者介绍说。

变化三:

晚报车展带动周边消费

10月1日中午,青海国际会展中心附近一家面馆内挤满了前来就餐的市民,店老板忙得不亦乐乎。“这几年只要会展中心进入晚报车展时间,我们的生意就会格外地好,除了参展商订餐就餐,来车展参观的市民也都多了起来。每年晚报车展都在固定时间举办,展会期间整个城南地区的消费都被带动了起来。周边住宿、餐饮、停车都很火爆,就连隔壁小卖部饮料的销量都增多了。”面馆老板马先生如是说。

晚报车展年年举办,提升的是规模和品质,不变的是初心和使命。(记者 一丁)



杨司煜摄



海龙摄



黎晓刚摄

晚报车展清洁之风正劲

“今年十一不出远门,准备好好逛车展!”10月1日一大早,青海国际会展中心门前已经挤满了人。晚报车展进入第二天,市民们依然热情不减,展馆内各个展位都有不少市民在了解询问,一些新能源汽车品牌更是人气十足。

新能源汽车为啥受欢迎?

以前逛车展,大家最喜欢看各款豪车争奇斗艳,如今的车展上有了新变化。进入展馆,记者便注意到理想、比亚迪等新能源汽车的展台前人头攒动、热闹非凡。每款车旁边都围满了车迷,上车体验甚至需要排队。销售人员告诉记者,根据第三方数据统计,新能源车在西宁的渗透率已经从11%提升到22%。那么,新能源车为啥这么受欢迎?

“一次性投资贵一些,但之后的成本会更低。现在新能源汽车的续航能力大大提升,性价比很高,所以我更倾向于购买新能源汽车。”市民康先生说道。除了消费者对新能源汽车认知度的日益提高,近年来,“碳中和”“碳达峰”目标的提出更引发了汽车行业转型热潮,为新能源汽车产业发展再添一把火。同时,新能源汽车不仅免购置税,还推出了置换政策,以比亚迪为例,根据车型的不

同可享2000至5000元置换补贴,还有“三电”终身质保……这些优惠可以说“补贴”到了消费者的心坎里。

此外,相较于传统汽车,新能源汽车的智能化程度更高。自动驾驶、座椅记忆、高级驾驶辅助系统等功能应有尽有,一些车型还能连接智能手表和电脑,这也吸引众多车迷纷纷“一掷千金”。

随着购买电车的消费者越来越多,充电的需求量也随之增大。近年来,政府建设的充电桩数量逐年增加,截至6月,我市共有电动汽车充电桩1238支,今年我省还计划新建123处充电桩,能更好地满足市民们的充电需求。“购买了电车后,我家里另一辆燃油车基本不开了,现在充电桩多了,出行很方便!”正在理想汽车展位体验的王军先生说道。

为推进清洁能源产业高质量发展,构建清洁低碳安全高效的能源体系,近年来,西宁在打造绿能零碳交通示范城市上不断发力。伴随着城市绿色发展理念的深入,新能源汽车已然站上了舞台中央,不但成为众多市民心中的首选,也是各大车企创新发展的主攻方向。

众多新车亮相引关注

今年晚报车展的各大车企为了

吸引车迷可谓铆足了劲,各款新车争相发布,一些国产品牌更是使出了浑身解数,配合热情的讲解和花样百出的宣传方式,成为展馆内的一大亮点。

为了顺应市场的趋势,许多国产品牌开始开发新能源汽车。国产新能源车不仅具备技术优势,而且外观时尚、颜色丰富,在满足消费者的多元化需求的基础之上,也更好地与清洁环境相融合。比如华为问界m5系列车型,根据天空蓝的颜色设计了天青蓝,以草地的绿色为灵感推出了松霜绿,还有拂晓粉、暖星云、冰晶灰等。七款颜色各具深意,兼具时尚与内涵,车展仅开始两天,该款车型就已销售出12台。

坦克400Hi4T是长城汽车在本次车展中的主打新车型,外观大气,车辆性能强大,配备三把差速锁提升野外行驶的安全性。长城汽车的销售人员告诉记者:这款车型是油电混动型,具备坦克300的所有性能。自9月25日预售以来已预订35台,是这几天人气最高的一款。

走访完展馆不难看出,技术与时尚的双重享受让新能源汽车逐渐成为市民心中的购车首选,国产新能源车也已成为今年晚报车展当之无愧的“人气王”。

(实习记者 李静)

真便捷!金融机构助力晚报车展

本报讯(记者 一丁)轻轻松松逛晚报车展,看中一款心动许久的汽车,可惜却没带够钱,这可怎么办?看中很久的车在车展上的优惠力度很大却没带够钱怎么办?不用着急,这些问题在晚报十一车展上都能快速解决,各大金融机构的助力和支持,能让消费者在晚报车展上轻松购车。

晚报车展第二天,记者走进展馆看到,除了各大精装展台外,在一些不起眼的角落里还有这样一群人忙碌着,他们的展台前时不时也会围满人群,他们就是各

大金融机构在晚报车展上设立的现场咨询受理台。在建设银行咨询受理台,记者了解到,建设银行跟省内多家汽车销售店早已建立了合作关系,建行还有专门的购车贷款贴息服务,消费者在证件手续齐全的情况下,不到20分钟就可以放贷,购车的利息也偏低;在兴业银行咨询受理台,只要和银行签约贷款的客户就能收到一份精美的小礼品,此外兴业银行还推出了各种贷款买车优惠政策和低利率政策,用户扫描二维码在手续齐全情况下,当天就能轻轻松松办理贷款。

“我在晚报车展上看中了一款车,可惜还差点钱,本来想着放弃等攒够了钱再买,听销售介绍说现在可以零利息贷款我就抱着试试看的心态来这里咨询,没想到现在的贷款办理流程一点都不繁琐还有好多活动,我就办理了,稍等一会儿,手续就全办好了,我可以开着心仪的车回家了。感谢晚报车展上的贴心服务,主办方从消费者角度出发,为消费者考虑得如此周全,购车还得是晚报车展。”市民李伟在顺利办理好车贷后,为晚报车展上贴心的购车服务点赞。