

52.1元就能用AI“复活”逝去的亲人？

“只需要52.1元，就能还原逝去亲人的容貌并和ta聊天。”生成式AI技术的发展浪潮之下，与逝去的亲人“再见一面”似乎日渐成为可能。

记者近日调查发现，用AI“复活”逝去的人，已经发展成了一门生意。在一些电商平台上，有不少做AI“复活”生意的商家。在某电商平台，AI“复活”的商品标价从几元、几十元到上百元乃至数千元。与此同时，近年来，AI换声、AI换脸等诈骗手段也越来越高级，欺骗用户的情感和钱财。

受访专家建议，AI“复活”技术提供者提供服务前，应明确要求用户提供相关证明，并加强技术防范，避免AI产品侵犯他人合法权益或被用于欺诈等不法行为。相关部门要加强监管，推动建立行业标准，既保证技术创新，也要保障人类的价值和尊严。

做AI复活生意的商家纷纷问世

对于突然失去父亲的云南人柳芳(化名)来说，身在异乡没有见到父亲最后一面是人生最大的遗憾。回到家乡，办完父亲的身后事，看到父亲曾经坐过的沙发，或是无意中点开和父亲的微信聊天框……她的眼泪就会止不住地流下来。

“他在弥留之际想和我说什么吗？是不是还会叮嘱我好好吃饭？不要和丈夫闹脾气？”难过时，柳芳总是把自己关在房间里，一遍遍地翻看自己和父亲的聊天记录。

直到在短视频平台上刷到有商家提供AI“复活”亲人的服务，柳芳像抓住了救命稻草一般，很快下了单。“我很想再看到我父亲，即便知道那不真实的，但我也还是很渴望听到父亲对我说话，听一听他的叮嘱”。

支付200多元并提供了父亲生前的录音和照片，还有她希望听到父亲说的话，柳芳收到一段短视频。视频里，父亲微笑着对她说着话，短短几十秒，柳芳看了几十遍。

所谓AI“复活”逝者，即利用人工智能技术，将逝去亲人的文字描述、图片、视频和声音资料输入AI算法模型，从而模拟生成一个数字形象，具备逝者的性格、记忆、图像、视频和声音。

在数字“复活”领域工作的陈亮(化名)介绍说，他们的产品主要分为两种。一种是以视频为媒介，通过逝者的照片和声音，创作生日祝福或安慰的视频。另一种是开发一款可对话的聊天机器人，这款机器人不仅具备逝者的声音和外貌特征，还能模拟客户亲人的性格和记忆，与用户进行对话，为客户提供个性化的体验。这些不同形式的产品对应的价格从52.1元到521元不等。

记者注意到，在一些电商平台上，也有不少做AI“复活”生意的商家。在某电商平台，这些AI“复活”的商品，标价从几元、几十元到上百元乃至数千元。

记者咨询了其中一户商家，其店铺中共有3款商品，分别是创意AI修复亲人“复活”照相、AI配音仿真模拟定制专属、AI代唱翻唱歌手声音克隆，3款商品标价均为10元。

还有商家告诉记者，商品具体价格要根据照片和要求来定，如果只是让照片里的人动起来，只需要提供正面照片，成片是10秒左右。如果想要让照片里的人说话，需要提供正面照片和音频，价格根据视频时长确定。如果没有音频，则提供文字内容，商家给配普通话声音。

至于记者提到的“可以实时互动的”AI商品，咨询的某电商平台10户商家都表示做不到。有商家解释说，要实现实时互动，需要用AI训练，这不是一个软件就能做到的。

AI复活面临技术限制等挑战

一直以来，AI“复活”都是一个备受争议的话题。

2024年3月10日媒体报道
调查发现，用AI“复活”逝去的人，已经发展成了一门生意

在某电商平台，AI“复活”的商品标价从几元、几十元到上百元乃至数千元

所谓AI“复活”逝者

即利用人工智能技术，将逝去亲人的文字描述、图片、视频和声音资料输入AI算法模型，从而模拟生成一个数字形象，具备逝者的性格、记忆、图像、视频和声音

一位在数字“复活”领域工作的人士介绍，他们的产品主要分为两种



一种是以视频为媒介，通过逝者的照片和声音，创作生日祝福或安慰的视频



另一种是开发一款可对话的聊天机器人，这款机器人不仅具备逝者的声音和外貌特征，还能模拟客户亲人的性格和记忆，与用户进行对话，为客户提供个性化的体验

有观点认为，在生成式AI技术的加持下，和逝去的亲人“再见一面”成为可能，弥补了情感的缺憾。

也有观点认为，这样的做法没有意义，人没了就是没了，这只会让自己更难走出失去亲人的痛苦。

还有人质疑，用逝者生前影像样本克隆出来的“亲人”，还是我们认识的那个人吗？

记者注意到，在国内，像陈亮这样的制作团队并不少见，一些公司加快涉足AI“复活”亲人的领域，如地处江苏省南京市的某AI技术团队，在半年多时间里帮助600多个家庭实现“在线团圆”，平均一单的费用从几千元到1万元不等。

即使如此，陈亮告诉记者，团队在实操过程中遭遇多方面的挑战。例如，技术上的限制就是一大挑战，声音克隆需要清晰的声音文件，而目前的算法主要支持普通话，对方言和口音的支持较为有限。

“由于逝者大多年龄较大，他们生前留下的声音文件并不多，这限制了产品的扩展和适用范围。同时，人们对于通过输入文字与逝者的数字形象对话的模式也持观望态度，并非所有人都愿意尝试或信任这种创新。”陈亮说。

“完成和未完成的比例大概在3:2。”用AI技术帮助顾客“复活”已故亲人的超级头脑工作室负责人张泽伟透露，无法提供服务的原因有多种：委托人提供素材过少、家中有人反对等。

在中国传媒大学文化产业管理学院法律系主任郑宁看来，为保障逝者的人格权益，制作方只有经过逝者继承人的同意才能进行相关“复活”操作。同时，制作方在利用AI技术数字“复活”逝者后，还需要承担一些法律责任，“比如说制作出来的形象与实际偏差太大，对用户逝去亲人的形象造成一定扭曲，就有可能侵害逝者的名誉权、肖像权等相关权益”。

北京嘉维律师事务所律师赵占领提到，虽然已故人士不再具备隐私权，但逝者的近亲属仍需保护死者的隐私权和肖像权。“如果出现泄露隐私或损害名誉的情况，逝者的近亲属有权提起诉讼”。

陈亮告诉记者，当用户表达希望制作逝者数字人时，制作团队会要求有消费意愿的用户证明与逝者的关系并提供逝者已经去世的相关证明，以防有不良企图者将生成产品用于欺诈等不法行为。

陈亮说，此外，为了实现AI数字人与用户的深度对话，大型制作团队一般会将自己产品接入大型模型系统，由大型模型系统作为数据库提供语料支持，“在这个过程中，我的制作团队会去除一些敏感词汇，以防止不法用户通过视频操控数字人，诱导数字人向亲友提问类似银行卡密码等隐私信息。只要存在这种可能性，数字人就会重新启动系



统，从而解决潜在的欺诈问题”。

目前缺专门法律法规予以规制

由于各种原因，这门特殊的生意，整体上还处于低调谨慎的探索阶段。

对此，郑宁也建议，想要通过AI技术“复活”自己亲人的潜在受众，选择正规机构是确保个人信息安全和合法权益的关键。

“签署合同也是重要的一环，在合同中必须明确规定数字人的财产权等权利属于个人而非企业。此外，合同还应包括对违约责任的详细规定。如果发现合作企业存在违法违规行为，应及时向主管部门进行举报和投诉。这种举报可以帮助维护整个行业的合法秩序，保障广大用户的合法权益。”郑宁说。

此外，根据2023年7月颁布的《生成式人工智能服务管理暂行办法》，在生成式人工智能技术研发过程中进行数据标注的，提供者应当制定符合本办法要求的清晰、具体、可操作的标注规则；开展数据标注质量评估，抽样核验标注内容的准确性；对标注人员进行必要培训，提升守法意识，监督指导标注人员规范开展标注工作。

记者在调查中发现，购买AI数字“复活”产品的消费者大多并未看到有关标注以证明产品由AI制作。对于《生成式人工智能服务管理暂行办法》的相关规定，许多消费者并不了解。

对此，赵占领指出，如果制作方使用自己研发的人工智能软件生成产品并在销售过程中不进行标注，是一种违法行为。如果使用其他人工智能软件生成的产品上标注了相关信息，但制作方通过技术手段将其去除，是否符合法律规定则尚待商榷。目前，虽然人工智能技术在我国兴起的时间不长，《生成式人工智能服务管理暂行办法》等规定的出台相对及时，但对于数字“复活”等技术，目前尚未有专门的法律法规，可能需要在未来出现问题时逐步进行规范。

作为从业者，陈亮也希望未来运用数字“复活”技术需要有关部门发布资质牌照，由有关部门加强监督管理，让市场参与者更加放心。

“立法通常是滞后的，尤其在新技术领域。”郑宁说，期望通过出现新问题就进行立法或修法往往难以解决问题，底线问题必须通过立法解决，除此之外可以通过“软法”比如行业标准、企业自律行为等，在实际操作中发挥规范作用，“在数字‘复活’领域，行业协会可以牵头制定伦理标准，企业和从业者遵循这些标准，有助于解决问题”。

在郑宁看来，总体而言，科技发展的边界应该在维护社会法治、保护个人权益和确保伦理底线的前提下进行。数字“复活”技术的推广需要更多的监管和规范，既保证技术的创新，也要保障人类的价值和尊严。 本报综合消息

金价为何创下近期新高？

一段时间以来，投资者纷纷涌入金市，推动金价一路暴涨。上周四，现货黄金突破每盎司2164美元，站上近期高点。上周五，在亚洲交易时段，金价略有回落，但仍在每盎司2160美元上下徘徊。

分析人士指出，投资者青睐黄金与多重因素有关，包括押注美联储降息、担忧全球经济前景和地缘政治局势等。

强势上涨16个月

黄金通常被视为避险资产。身为贵金属，黄金并不带来直接收益，但被视为可靠的保值手段。而且它是有形资产，风险低于股票。

不过，考虑到高利率背景，尤其是美联储的联邦基金利率仍处于22年来的高点，金价保持创纪录高位就特别引人注目。一般来说，当利率居高不下时，其他高收益资产会更具吸引力，黄金价格则会下跌。

然而，金价已经历了16个月的强劲上涨，从2022年年底每盎司略高于1600美元至今已飙升30%。在过去一个月里，现货黄金价格也上涨了5%。

目前，黄金价格持续走高，被认为突破了市场此前定义的“三顶”行情，即在2020年新冠疫情大流行、2022年乌克兰危机升级以及去年美国银行业危机爆发时期，黄金价格都曾接近每盎司2070美元的关口。

黄金为何受追捧？

综合各方分析，对降息预期提升、对全球经济前景及地缘政治紧张局势的担忧等因素推动了对黄金需求的增加，进而推高金价。

投资者押注全球央行今年可能集体降息，尤其提高了对美联储6月降息的预期。对降息预期的上升来自投资者对经济形势的评估，即增长可能放缓。

就美国经济来说，虽表现出一定韧性，但持续高利率环境正在产生副作用。

近期，美国国债收益率也在走低，显示投资者对经济前景不够乐观，避险需求在上升。

英国投资机构AJ Bell投资主管鲁斯·莫尔德认为，黄金价格创近期新高，反映出投资者对美联储降息和美国政府债务可能高企的预判。这使得黄金对投资者的吸引力变得更大。

分析人士还指出，全球央行是黄金的主要买家，其强劲买入也对金价走高构成支撑。

事实上，在乌克兰危机升级后，美国将美元“武器化”对俄罗斯实施制裁，新兴经济体央行的黄金买入量就达到创纪录水平。到去年底，黄金需求也一直保持强劲，各国央行继续购买黄金以此作为对冲通胀的手段。

规避地缘政治风险被认为是投资者淘“金”的另一大动因。

汇丰银行贵金属分析师詹姆斯·斯蒂尔表示，地缘政治风险是金价上涨的主要推动力。

数据显示，自新一轮巴以冲突爆发以来，每盎司黄金已涨了300美元以上。

此外，投机因素也不能排除。近日，芝加哥商品交易所公布的一项衡量金价波动率的指标触及3个月来的高位，显示期权交易商在为金价上涨作准备。

“有大量资金流入，只有一小部分资产正在广泛流动，黄金就是其中之一。”斯蒂尔说，这说明市场上有新进入者，他们利用不确定性进行操作，并将黄金视为“避风港”。

将破2300美元大关？

分析师预计，金价还有进一步上涨空间，涨势至少会持续到今年下半年，价格甚至可能突破2300美元大关。

美联储的利率政策被认为是决定未来数月金价走势的最关键因素。

日前，美联储主席鲍威尔在国会听证会上释放积极信号，坚定了市场对降息的信心。

美国金融服务公司智慧树的大宗商品分析师尼特什·沙阿表示，在美联储讨论降息的过程中，金价可能会回吐部分涨幅，但是只要降息确定下来，预计金价将大幅走高。

花旗集团已将未来3个月和未来6个月—12个月的金价预估值分别上调至每盎司2200美元和每盎司2300美元。

与此同时，全球政治的不确定性料将进一步刺激对黄金的需求。

尼特什·沙阿指出，一方面，巴以冲突、红海危机持续酝酿地缘政治风险；另一方面，今年是全球大选年，多国将举行选举。这些因素都会使投资者对黄金的需求异常强劲。

不少分析人士认为，面对不确定的政治与经济环境，黄金仍然是银行和投资者的安全“避风港”，各国央行也会继续购买黄金。这些因素将促使黄金持续升值。

不过，查尔斯·斯坦利首席投资官帕特里克·法雷尔预计，金价可能很快就会见顶。同时，随着其他投资的回报率上升，金价也可能下跌。

此外，尽管金价近期创新高，但与20世纪80年代的每盎司3355美元的历史高点也仍有距离。 本报综合消息