

延长展期!购车迎来“智”选热潮

好消息传来!原本计划于10月7日闭幕的第28届西宁晚报“十一”国际车展将延长展期。10月8日,延展第一天,记者在晚报车展现场看到,虽然小长假已过,但前来选车、咨询的消费者依旧络绎不绝。“这款车最高优惠多少钱?”“置换补贴如何申请?”“我想再试驾一下,合适的话今天下单。”……

晚报车展自开幕以来,便吸引了无数消费者的目光,前7天更是为了满足消费者购车需求而延时一小时闭馆。为了满足广大消费者的需求,车展组委会决定在七天办展时间满后,延续热度,延长车展的举办时间。这场加时盛宴,不仅为消费者提供了更多的选车和购车机会,更引领了一股理性购车的潮流。

车展加时,购车良机再延续

“今天来车展的市民多数都是之前已经来过的,并且有目标车型的客户,经过这么多天的观望和对比,做好决定来下单的。”五菱宝骏汽车销售人员告诉记者。

记者看到车展现场,各大车企纷纷推出了各自的主力车型和优惠政策,吸引了消费者驻足围观和咨询。“我们一家在车展第一天就过来了,但是那天人太多了,想试乘试驾都得排队,销售人员忙得团团转,所以只是走马观花逛了一下,知道车展延时,特意前来‘二刷’车展,今天才是购车良机。”市民赵先生说。

一位参展车企的工作人员表示:“这次车展时间的延长,对于我们车企来说是一个难得的机遇。我们不仅可以展示更多的车型,还可以与消费者进行更深入的交流,了解他们的需求和期望。”

深思熟虑,购车更明智

记者采访了解到,晚报车展延展期间,理性购车的消费者占据了主导地位,他们更加注重车辆的性价比、实用性和安全性。不少消费者告诉记者,他们在车展期间进行了深入的比较和考虑,最终选择了最适合自己的车型。

“车展上品牌和车型齐全,我都挑花了眼,这些天经过深思熟虑后,最终选择了一款性价比、配置齐全、安全性好的SUV。”得知车展展后,前来购车的王女士说道。这种理性购车的现象,不仅体现了消费者对于购车的审慎态度,也促进了车企之间的良性竞争和服务升级。



周到服务,购车也便捷

为了提升消费者的购车体验,参展车企们在服务方面也进行了升级。他们不仅提供了更加周到的试驾服务,还增设了专门的咨询区域和休息区,为消费者提供了更加舒适和便捷的购车环境。此外,一些车企还推出了购车后的一系列增值服务,如免费保养、道路救援等,进一步增强了消费者的购车信心。

“我们除了‘三电’和整车终身质保、爆胎终身免费救援外,还推出了‘电池保护者计划’,通过大数据实时监测电池安全,一旦发现安全隐患,做到远程两毫秒断电,保护

驾乘人员安全。”奇瑞汽车销售人员介绍。

“晚报车展的服务真的很周到,不仅有专业的销售人员为我解答疑问,还有试驾服务让我亲身体验了车型的性能和舒适度。”正在车展现场试乘的消费者小尹说。“这种服务升级的现象,不仅提升了消费者的购车体验,也促进了车企之间的品牌竞争和服务创新。”起亚汽车销售人员表示。

晚报车展的加时盛宴,不仅为消费者提供了更多的购车选择和更优质的购车服务,也促进了车企之间的良性竞争和服务升级。延时的这几日里,晚报车展将继续为消费者带来更多惊喜和收获。(记者 刘瑜)

换车新选择!

快来晚报车展享受加码置换补贴

“以旧换新政策补贴2万元,厂家再补1万元,售价12万元的五菱宝骏云朵可以享受9万余元的优惠价格。”

“十一狂欢购,吉利汽车置换加码补贴至高可达55000元!”

“置换补贴加码,还有现金优惠、0首付购车等金融好礼等您来享!”

优惠力度不变,开放免费参观,晚报车展精彩继续!

连日来,晚报车展热度节节攀升,一拨接一拨的人流不断涌入青海国际会展中心。为了回馈消费者的热情,本届晚报车展在七天办展时间满后决定延长展期!多款车型、多重优惠、多样惊喜,延长展期的晚报车展将为广大消费者提供充足的购车时间,用最优惠的价格买到最心仪的车辆。

超值综合优惠等您来享

10月8日,晚报车展延期第一天,记者来到起亚汽车展位,一下便被狮铂拓界吸引了目光。“这款车型历经三十一载品质传承、五代车型革新,凭借时尚设计、出色驾控、丰富配置等优势受到众多用户青睐。”据了解,活动期间,消费者购买狮铂拓界这款汽车可享现金直降55000元,置换补贴9000元以及政府置换补贴15000元,综合优惠可达79000元!对于想要购买SUV车型但预算紧张的人来说,是个不错的选择。

在广汽本田展位,销售人员正在耐心为消费者讲解车辆性能及优惠政策。据介绍,车展期间,厂家置换补贴可以达到3000元至6000元不等,若是同品牌置换,至高能达到1万元。“国庆期间我们品牌参与置换的成交率能够达到30%左右,其中荣放和陆放两款车型会更受欢迎。”除此之外,还有至高45000元的现金直降优惠,5000元的装潢礼包以及符合多样化需求的金融礼包,让购车更优惠、换车更超值。

加码置换补贴带来换车新选择

蒋先生家的车已经默默陪伴了家人多年,见证了无数温馨与快乐的瞬间。然而,随着家中新成员的出生,原有的五座车型已经无法满足日常的出行需求。每当节假日全家出游时,车内空间总是不够宽敞,“孩子的玩具、推车没地方放,家人出去玩也不能尽兴。”蒋先生说:“我早就有了换一辆七座车的念头,家里的老车已经开了很多年了,市场估价并不理想,卖二手车显然不是最佳选择。”

国庆期间,蒋先生专程带着一家人来到车展咨询了解。为了吸引消费者,各大汽车品牌纷纷推出力度超大的优惠政策,其中的置换补贴政策对于想要换车的消费者来说更是“诱惑满满”。在车展上,蒋先生被广汽传祺M8深深吸引。宽敞的内部空间、舒适的驾乘体验以及时尚的外观设计,完全符合蒋先生一家对新车的期待。更重要的是,广汽传祺针对此次车展推出了至高两万元的置换补贴政策,实实在在的优惠让蒋先生心动不已。“正好赶上车展延期,我再试乘体验一下。换车是件大事,可得多方比较,择优选择。”蒋先生说。对于和蒋先生一样已有心仪车辆,但还未下定决心将其“收入囊中”的消费者来说,延长展期的晚报车展,将为您带来不可错过的购车良机。

(记者 李静)

线上线下促销忙 跟着主播逛车展

国庆假期,市民和车迷共同见证了这场汽车盛宴,消费者意犹未尽,为了满足群众的购车需求,原本计划于10月7日闭幕的晚报车展延长展期。欢迎全省群众继续前来参观展展。

车展延期 优惠不变

10月8日,记者在车展现场看到,比亚迪、一汽丰田、方程豹、零跑等品牌还在持续展出,展位从室内转移到了室外,方便消费者集中参观。对于消费者来说,优惠还在继续,零跑汽车销售人员说:“在车展延长的期限内,我们任何的政策、价格,包括车型、福利等都是不变的,消费者能继续享受国庆期间车展上的一切优惠。”销售人员还向记者提及车展延期给消费

者带来的便利,他说:“对于一些特殊岗位如餐饮行业服务人员等,这些人在国庆期间是最忙的,现在车展延期,他们正好有空来车展逛一逛,而且还能享受到优惠政策。”

线上模式为车展持续续航

“我们的车展为了给广大市民朋友们带来福利,延长展期了,优惠多多、机会难得,欢迎消费者继续前来试驾购车……这款车车身较长,也是今年7月份的新款,属于第五代DM-i混动技术,续航较好,能满足日常出行、自驾游的需求……”主播在手机前介绍汽车的性能、特点、优惠,与观众进行着互动,解答消费者的购车疑惑。

记者在车展现场看到,直播卖车已经成为车展新风尚,在车展期间很多车企推出线上销售模式,销售员拿着手机为自家汽车产品进行直播、解说,打通了线上线下销售渠道,为汽车推广注入新的活力。据比亚迪销售人员介绍,在本届车展上,销售人员进行了线上直播,场场都人气满满,他向记者介绍道:“现在购车的年轻人较多,所以直播卖车也很受欢迎,大众都很认可我们的线上售车模式。另外,由于消费者对比亚迪比较认可,所以消费者买得放心。而且车展延长展期,还有一部分消费者不了解这一情况,我们通过直播的渠道,线上发力,也是对车展的持续宣传,让消费者了解到我们的车展还在继续,欢迎大家前来参观购车。”

(实习记者 文月婷)

