

# 焕新启航！晚报车展精彩持续

进入五月，高原古城西宁春意正浓，伴随气温升高的还有汽车消费的热度，第29届西宁晚报“五一”车展正在火热上演。

老时间、新地点，新老朋友共赴这场青海汽车市场年度盛宴。

南川河畔，新青海国际会展中心揭开神秘面纱，宛如一只展翅欲飞的雄鹰敞开怀抱，迎来一拨又一拨的观展者。

5月2日车展第二天，热情之高、人气之旺超乎想象！

“全面焕‘新’，如期赴约，晚报‘五一’车展果然不负期待！”

“全新展馆解锁多元新体验，首发首展齐聚、新品好物扎堆，这届晚报车展新鲜感拉满！”

“不仅能一站式参观各主流品牌车型，还可参与现场各种各样的互动活动，年年看、届届新，晚报车展从未让我们失望。”

“每年晚报车展都会为各大汽车品牌带来巨大销量，今年更有全新展馆的加持，我们期待再创销量新高。”……

无论是筹划换车的二孩、三孩家庭，憧憬拥有第一辆汽车的职场新人，还是连续多年来观展的车迷、摄影爱好者，抑或期待在车展上“大展拳脚”参展商，提到晚报“五一”车展，他们无不竖起大拇指点赞。

## ◆ 焕新启航，开展即精彩

晚报“五一”车展不是第一次举办，却是第一次在新青海国际会展中心举办。

全新展馆、全新设施、更大空间，焕新启航的晚报“五一”车展，精彩亮相。

比亚迪、鸿蒙智行、理想、方程豹等头部新能源品牌携全系车型亮相；猛士M817首次在青海亮相，问界M8、红旗天工08、理想L9 Pro、领克900混动轿跑SUV等更多“新面孔”，也以惊艳之姿，为晚报车展再添一把火。

产品展示“走秀”、互动体验，各个新品展位前人头攒动，直观感受汽车科技交融时尚元素带来的感官盛宴，手持“长枪短炮”的摄影爱好者，捕捉每一个新车首发首秀的瞬间。

“云”上了解新品、线下展位比价，丰富的展台活动、热情的销售讲解，无处不在的直播镜头，一系列生动鲜活的场景向人们展示了青海汽车市场的生机与活力。

“阿姐，你快来看看，这款ID.3车型有暖云白色，车内温馨舒适，还配有无线充电，实用极了。”上汽大众展厅，市民小曹迫不及待地跟姐姐介绍说。

## ◆ 全新展馆解锁购车新体验

“本届晚报车展展馆室内展区分为西、中两个展厅，由连廊连接，展区布局可灵活调整，满足不同规模车企的展示需求。”晚报车展组委会相关负责人介绍。

对于晚报车展“全勤生”们来说，每年拿出最新产品、秀出“看家本领”已然是基本操作。

领克展厅，以黑色做底色，辅以大量个性化的元素作装饰，突出品牌年轻潮流的定位，格外引人注目；方程豹汽车展厅，最右侧模拟大角度梯形坡道，停靠着一辆豹8车型，向人们展示制动的卓越性能；红色、紫色、蓝色、黄色、橙色……一汽大众展台上，悬挂着印有热门车款优惠礼包的各色吊旗。

依托新展馆的超大空间，各大品牌参展商通过精心设计的展台场景，表现各自车型的独特魅力和差异化亮点，每个展台前都簇拥着大量的观展者。

无论是传统汽车巨头，还是新兴造车势力，都吸引了众多消费者的目光。

“晚报车展汇聚国内外60多家汽车品牌，涵盖豪华、合资、自主以及新能源等多个细分领域，几万元到上百万元的价位区间，总有一款能够适合你。”某品牌参展商笑着说。

新场景、新跨界、新体验，正在持续掀起特别的逛展体验浪潮，消费者不仅能看车、买车，还能体验各种丰富的互动活动。

室外展区，比亚迪为大家准备了一份特别的“惊喜”——全民智驾新体验。

“T型路体验区和窄车位、无划线停车体验区，让我们能够通过试驾，全面感受汽车性能，选购最适合的车款。”刚从比亚迪试驾车上下来的小李满脸兴奋地说。“新展馆的超大空间，让我们能设置沉浸式试驾体验区，效果远超预期！”比亚迪智能试驾区工作人员冯彦军表示。

## ◆ 效应显现，火热不止于车

展区内，市民看车买车人声鼎沸，各大车商“捷报”频频；展区外，“小吃一条街”摊位人头攒动，热闹非凡……

“这两天的销量是平时的2倍至3倍，每天都忙个不停。”借着晚报车展，商户小李生意红火，高兴得合不拢嘴。

在晚报车展的辐射带动下，消费场景正不断延展，旅游、餐饮等重点产业也受到正向加持。

历经28年的积淀与磨砺，晚报车展已形成了成熟的“会展+销售+服务”全产业链模式，无论是展位面积、参展商家、观展人数还是成交量均实现了跨越式的增长，车展的影响力也从展馆深入到了城市。

“晚报车展我每年都会去，今年也不例外！”曹建刚说，“五一”期间，他和家人想避开旅游高峰，在本地享受假日的悠闲。开在家门口的车展成为一家人了解最新汽车动态、享受假期时光的最佳场所。和曹建刚一样的西宁市民还有很多，大家都将晚报车展列为必去打卡的一个站点。“去完车展在附近逛逛超市，吃些特色美食，好不惬意！”

（记者 樊娅楠）



海龙摄

## 政策红利叠加 购车优惠“狂飙”

5月2日，西宁晚报“五一”车展现场早已热闹非凡，道旗飘扬，人潮涌动。一辆辆崭新的汽车在灯光下闪耀着迷人的光泽，仿佛在向每一位到场的市民发出热情的邀约。在这里，消费品以旧换新政策与车展优惠强强联合，为消费者打造了一场前所未有的购车盛宴，点燃了西宁汽车消费市场的激情。

### 政策组合出击，购车优惠再升级

没有什么比真金白银的优惠和高效便捷的服务更让消费者“动心”的。以旧换新补贴再加码、汽车促消费活动多重福利叠加……当晚报车展遇上政策红利，“五一”期间，就是市民购车的最佳时机。

在省、市“以旧换新”政策以及“心动西宁 燃豹全季”汽车促消费活动的多重利好叠加下，西宁晚报“五一”车展的购车优惠力度空前。

2025年青海省将加力扩围实施消费品以旧换新，出台的《青海省2025年商务领域加力扩围消费品以旧换新实施细则》，为汽车等八类消费明确了补贴范围和标准，为广大消费者送上了实实在在的购车大礼包。

新车购置补贴方面，我省创新性地

将在国家政策支持下，汽车报废更新和置换更新范围内的新车购置纳入补贴范畴。只要符合补贴标准，消费者购车就能获得3000元至5000元不等的补贴。汽车报废更新补贴同样诱人，符合标准的报废新能源车可申请2万元补贴，燃油车也有1.5万元补贴入账。而汽车置换更新补贴，个人消费者转让名下乘用车并在省内购买新车，新能源车最高补贴1.5万元，燃油车最高补贴1.3万元。

市商务局主办的“心动西宁 燃豹全季”汽车促消费活动更是贴心，新能源汽车补贴以云闪付红包形式发放，燃油车则以中国石化易捷加油电子券补贴，充分满足消费者多样化的使用需求。新能源汽车中，10万元至20万元（不含）的新车，发放1950个1000元的补贴云闪付红包；20万元及以上的新车，发放700个1500元的云闪付红包。10万元及以上的燃油车新车，共发放4000个1000元中国石化电子券，包含5张100元现金券和20张200元减25元汽油满减券等。

### 消费者热情高涨，购车现场直击

“去年‘五一’期间，我在晚报车展

购入了一辆心仪已久的SUV，价格直降加上政策补贴，比在4S店看的时候优惠了不少，这是一场不容错过的年度购车良机！”一位去年在晚报车展购车的车主王先生，带着朋友再次来到车展现场，热情地向朋友分享自己的购车经验。

车展现场，人潮涌动，热闹非凡。各个展位前都围满了咨询和试驾的消费者，销售人员热情地介绍着车型和优惠政策，回答着消费者的各种问题。

“我一直想换辆空间大点的车，方便带家人出去旅游。今年看到汽车以旧换新的补贴力度这么大，晚报车展正好有这么多种品牌和车型，我和家人商量后，决定就在车展上换车。”市民王女士一家在某国产汽车品牌展位前，认真地对比着不同车型的配置和价格。

“我开了多年的燃油车，油耗越来越高，一直想换辆新能源车。这次报废旧车能拿到2万元补贴，再加上市级活动中新能源汽车的补贴红包，算下来能省不少钱。而且云闪付红包用起来也方便，平时购物、消费都能用。”市民张先生一边仔细查看新能源汽车的性能参数，一边算着经济账，对这次购车充满了期待。

（记者 张弘靓）

## 直播破界将购车狂欢推向高潮



海龙摄

国际会展中心以3万平方米展区面积、无梁柱大跨度钢结构设计和智能试驾体验区等硬件优势，为参展商提供了前所未有的展示空间。比亚迪、鸿蒙智行、理想等新能源品牌搭建了千平米级展台，全系车型与前沿技术同台竞技，成为全场焦点。

作为本届车展的“新主场”，新青海

国际会展中心以3万平方米展区面积、无梁柱大跨度钢结构设计和智能试驾体验区等硬件优势，为参展商提供了前所未有的展示空间。比亚迪、鸿蒙智行、理想等新能源品牌搭建了千平米级展台，全系车型与前沿技术同台竞技，成为全场焦点。

“新展馆的连廊设计让观众流动更顺畅，我们的展会被关注度提升30%！”

比亚迪现场销售人员表示，智能试驾区日均接待试驾客户超200组，汉L、唐L等车型的“高快领航”“自动上下匝道”功能演示，让消费者直观感受到技术革新。

本届车展，直播已从“附加选项”进化为“核心武器”。主播们化身“移动导购员”，手持设备穿梭于展车之间，通过抖音、视频号等平台开启“24小时技术种草”。比亚迪、领克、坦克等品牌展台设“双人直播间”，实时解答网友“续航虚标”“底盘用料”等尖锐问题，更推出“线上专属一口价”活动，让价格透明度与购车决策效率同步飙升。

“这款红色凌度轿跑，颜色炸街，功能更炸场！高快领航+拨杆变道，直播间下单立减2万！”上汽大众展台主播沙哑的嗓音里透着兴奋，弹幕瞬间被“666”“求链接”刷屏。

市民王先生感慨：“以前看车展像‘开盲盒’，现在直播先过筛，来现场直奔目标。”不少消费者手持直播截屏，精准对比车型参数与优惠政策。

不少现场逛展市民表示，看车展不再是只看热闹，更关心的是产品、技术、价格等。直播能使消费者提前对产品和车展有所了解，让后期逛展更加轻松，目标更明确。